ফিড দ্য ফিউচার বাংলাদেশ সিরিয়াল সিস্টেমস ইনিশিয়েটিভ ফর সাউথ এশিয়া- মেকানাইজেশন এক্সটেনশন একটিভিটি ( সিসা-এমইএ)এর EOI এ অংশগ্রহণের বিজ্ঞপ্তি

সিসা-এমইএ প্রকল্পের পক্ষ থেকে শুভেচ্ছা।

স্থানীয়ভাবে তৈরিকৃত কৃষি যন্ত্রপাতি উৎপাদন, সন্নিবেশন (এসেম্বলিং), ব্যবহার, সার্ভিসিং এর দক্ষতা বৃদ্ধি, মানসম্মত পণ্য তৈরির চর্চা বাড়ানো, কর্মক্ষেত্রের পরিবেশ উন্নতকরণ ও পণ্যের বাজার ব্যবস্থা কে শক্তিশালী করার লক্ষ্যে সিরিয়াল সিস্টেমস ইনিশিয়েটিভ ফর সাউথ এশিয়া মেকানাইজেশন এক্সটেনশন অ্যাক্টিভিটি (সিসা-এমইএ) প্রকল্পটি সিমিট, ইউএসএআইডি-এর অর্থায়নে আইডিই, এবং জর্জিয়া ইনস্টিটিউট অফ টেকনোলজির সহযোগিতায় বাস্তবায়ন করছে।

সিসা-এমইএ নিম্নলিখিত ক্ষেত্রে মেশিন বা যন্ত্রাংশ প্রস্তুতকারকদের সাথে পার্টনারশিপে কাজ করার সন্ধান করছে:

* খুচরা যন্ত্রাংশ উত্পাদক
* উৎপাদকদের জন্য মানসম্মত কাঁচামাল সরবরাহ নিশ্চিত করা
* কৃষি উৎপাদনের জন্য প্রয়োজনীয় যন্ত্র, ফসল কাটার যন্ত্র ও ফসল কাটার পর প্রস্তুতকরনে প্রয়োজনীয় যন্ত্র সামগ্রীর সন্নিবেশনে ( এসেম্বলিং ) এ সহায়তা দেয়া
* নারী এবং যুব কর্মীসহ আপনার কর্মীদের প্রযুক্তিগত দক্ষতা বৃদ্ধি করা
* কৃষকদের উপযুক্ত যন্ত্রপাতি বিক্রির জন্য নতুন ব্যবসায়িক মডেলগুলির বিকাশ ঘটানো

আপনি যদি কোনও কৃষি মেশিন বা যন্ত্রপাতি যন্ত্রাংশ প্রস্তুতকারক হয়ে থাকেন এবং সিসা-এমইএ প্রকল্পের সাথে পার্টনারশিপে কাজ করতে চান তবে এই বিজ্ঞপ্তির তালিকাভুক্ত কাগজাদি পূরণ করে আমাদের নিকট পাঠিয়ে দিলে আমরা বাধিত থাকব। EOI এর ইংরেজী এবং বাংলা উভয় সংস্করণ সংযুক্ত আছে, আপনি যে কোনও সংস্করণ পূরণ করতে পারেন।

এই কাগজাদি বিবেচনা করে আমরা ২০২১ সালের ডিসেম্বর মাসে আপনার অঞ্চলের সিসা-এমইএ ফিল্ড অফিসে ব্যবসায়ের মূল্যায়ন এবং কাজের বিকাশের সুযোগের বিষয়ে আলোচনা করতে সংক্ষিপ্ত তালিকাভুক্ত সংস্থাগুলিকে আমন্ত্রণ জানাব। আমরা আপনাকে অনুরোধ করছি আগ্রহের প্রকাশ (EOI), **২৫ ই নভেম্বর ২০২১** এর মধ্যে এই ই-মেইলের মাধ্যমে প্রয়োজনীয় কাগজপত্র সংযুক্ত করে জমা দেওয়ার জন্য। দয়া করে নোট করুন যে আপনি ইতিমধ্যে সিসা-এমইএ প্রকল্পের সাথে পার্টনারশিপের চুক্তিবদ্ধ থাকলে আপনার আগ্রহের প্রকাশটি জমা দেয়ার প্রয়োজন নেই। এই রাউন্ডে আমরা কেবল নতুন পার্টনারদের বিবেচনা করব।

ইউএসএআইডি-এর অর্থায়নে সিসা-এমইএ প্রকল্পের সাথে পার্টনারশিপের বিষয়ে আপনার আগ্রহের জন্য আপনাকে ধন্যবাদ এবং আমরা শীঘ্রই আপনার কাছ থেকে সাড়া পাবো বলে আশা করছি।

শুভেচছান্তে

প্রকিউরমেন্ট বিভাগ, আঞ্চলিক অফিস

সিসা-এমইএ, বাংলাদেশ

সিসা-এমইএ’র EOI এ অংশগ্রহণের প্রক্রিয়া

১) আগ্রহের তথ্যের প্রকাশের (EOI) এই নির্দেশিকাগুলি অনুসরণ করতে হবেঃ

**লেখার নির্দেশনাঃ** আবেদনটি বাংলা অথবা ইংরেজি, যেকোনো ভাষায় হতে পারে। ফন্ট সাইজ হতে হবে ১২।

**জমা দেওয়ার প্রক্রিয়া:** আপনার আগ্রহের আবেদন (EOI) টি ই-মেইল এর মাধ্যমে পাঠান, [md.m.islam@cgiar.org](mailto:md.m.islam@cgiar.org) এবং [m.m.rana@cgiar.org](mailto:m.m.rana@cgiar.org) (উভয়কে) । পিডিএফ ফরমেট বা সিসা-এমইএ আঞ্চলিক অফিসগুলিতে নিম্নলিখিত ঠিকানাগুলিতে হার্ড কপি জমা দিতে পারেন। খামের উপরে অবশ্যই লেখা থাকতে হবে **“EOI: agricultural machinery and spare parts manufacturing”**। EOI জমা দেওয়ার বিষয়ে আপনার যদি কোনও প্রশ্ন থাকে তবে দয়া করে ই-মেইলের মাধ্যমে আমাদের সাথে যোগাযোগ করুন। আঞ্চলিক অফিসগুলির যোগাযোগের তথ্য নীচে দেয়া হয়েছে।

**ফরিদপুর অঞ্চলঃ**

হীরা লাল নাথ

সিমিট- বাংলাদেশ

তন্ময়-চিন্ময় নীড়, ৫/এ খান বাহাদুর ইসমাইল রোড

চর কমলাপুর, ফরিদপুর

*১) নিচের খালি জায়গাগুলো পূরণ করুন*

ক) দয়া করে আপনার প্রতিষ্ঠানের নাম, সত্ত্বাধিকারের নাম, ঠিকানা ও যার সাথে যোগাযোগ করা হবে তার তথ্য এখানে দিন

**ওয়ার্কশপ/ফাউনড্রি/ ওয়ার্কশপ ও ফাউনড্রির নাম -------------------------------------------------------------**

সত্ত্বাধিকারের নাম: ----------------------------------------------------------------------------------

**ওয়ার্কশপ/ ফাউনড্রির ঠিকানা**: -------------------------------------------------------------------

মোবাইল নম্বর: ------------------------------------------

ই-মেইল/ স্কাইপ/হুয়াটসআপ/ মেসেঞ্জার/ভাইবার/পেইজঃ --------------------------------------------------------

**ওয়ার্কশপের ধরন**: মেশিন শপ **ফাউনড্রি**

প্রতিষ্ঠার বছর: --------------------------------------------------------------------------

সত্ত্বাধিকারের ধরনঃ নিজের আংশিক পার্টনারশিপে

ওয়ার্কশপের জমির মালিকানার ধরন : নিজের ভাড়া লিজ নেয়া

ব্যবসার কেন্দ্রীয় খাত: কৃষি অটোমোবাইল অন্যান্য শিল্প

ব্যবসা-সম্পর্কিত সমিতির সদস্যপদ:

সমিতির নাম ----------------------------------------------------------------

সমিতিতে আপনার অবস্থান : ----------------------------------------------------

মানবসম্পদঃ

কর্মীর সংখ্যা: নারী ------------------ পুরুষ ----------------

নিম্নোক্ত বয়স সীমার মধ্যে কর্মীদের সংখ্যা

১৮ বছরের নিচেঃ----------------------------------------

১৮-৩৫ এর মধ্যে: --------------------------------------------

৩৬ বছরের উপরেঃ----------------------------------------------

এসএমই’র উৎপাদিত পণ্যের ধরণঃ

|  |  |
| --- | --- |
| পণ্যের **নাম (একাধিক টিক দিতে পারেন)** | **উৎপাদনের ক্ষেত্রে কোনটা কতটা গুরুত্ব পায় (গোল করে চিনহিত করুন)** |
| * বন্ধ/খোলা ড্রাম থ্রেসার | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * পিটিওএস | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * বেড প্লানটার | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * পট্যাটো হারভেসটর | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * চপার মেশিন | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * মেইজ শেলার মেশিন | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * সেনট্রিফুগাল পাম্প | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| বিভিন্ন কৃষি যন্ত্রপাতি খুচরা যন্ত্রাংশ বানানো | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| অন্যান্য (নাম উল্লেখ করুন) | |
| * + \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | বেশি/ মধ্যম/ কম |
| * \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ | বেশি/ মধ্যম/ কম |

বাৎসরিক উৎপাদন ক্ষমতা:

ফাউনড্রির ক্ষেত্রে( মোট কেজি/মেট্রিক টন): ------------------------------------------------------------

ওয়ার্কশপের ক্ষেত্রেঃ

গত ১২ মাসে কি পরিমাণ স্পেয়ার পার্টস প্রস্তুত হয়েছে\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

গত ১২ মাসে কি পরিমাণ মেশিন প্রস্তুত হয়েছে \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

পুরপুরি প্রস্তুতকৃত শীর্ষ তিনটি মেশিনঃ

1. নাম \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ মেশিনের সংখ্যা\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
2. নাম \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ মেশিনের সংখ্যা\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
3. নাম \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ মেশিনের সংখ্যা\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

আপনার ব্যবসার বাৎসরিক টার্ন ওভার কত (গত তিন বছরের গড় করলে)

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

আপানর কাঁচামালের উৎস কি? (একাধিক উত্তর হতে পারে)

* চট্টগ্রাম থেকে সরাসরি জাহাজভাঙ্গা কাঁচামাল আনা হয়
* জাহাজভাঙ্গা কাঁচামাল জেলা পর্যায়ের বিক্রেতাদের কাছ থেকে ক্রয় করা হয়
* যন্ত্রের ভাঙ্গা অংশ(যেমন ইঞ্জিন পার্ট) জেলা পর্যায়ের বিক্রেতাদের কাছ থেকে সংগ্রহ করা হয়
* প্লেইন শিট, এঙ্গেল, ফ্ল্যাট বার, চ্যানেল, সাফট ইত্যাদি ঢাকার নাবাবপুর থেকে সরাসরি আনা হয়
* প্লেইন শিট, এঙ্গেল, ফ্ল্যাট বার, চ্যানেল, সাফট ইত্যাদি জেলা পর্যায়ের বিক্রেতাদের কাছ থেকে সংগ্রহ করা হয় জারা কিনা ঢাকার নাবাবপুর থেকে নিয়ে আসে
* সরাসরি আমদানি করা হয়
* অন্যান্য (উল্লেখ করুন)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

আপনি আপনার পণ্য বিক্রেতাদের কাছে কিভাবে পৌঁছে দেন (প্রযোজ্য সব গুলোই উল্লেখ করুন)

* আলাদা দোকান/ আউটলেটে\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* দোকান/ আউটলেটের সংখ্যা\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* ডিলারের সংখ্যা\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* খুচরা ক্রেতা বা সেলস এজেন্টের সংখ্যা\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* মুল টার্গেট কাস্টমার\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* কোনও বর কোম্পানি কে সাপ্লাই দিলে, তারা কারা/ কোন ব্যবসায়িক এলাকার(উপজেলা/জেলা)- \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
* আপনার পণ্য আপনি রপ্তানি করে থাকলে সেগুলো কি কি উল্লেখ করুন? \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

খ) **পার্টনারশিপের অভিজ্ঞতাঃ** আপনি কি এর আগে কখনও পার্টনারশিপে বা কোনও ডেভেলপমেনট প্রোজেক্টে কাজ করেছেন? উত্তর যদি হ্যাঁ হয়ে থাকে তাহলে আলাদা একটা কাগজে অন্তত দুই অনুছেদ এ লিখুন যে কাদের সাথে কাজ করেছেন, কিভাবে যুক্ত হলেন, কত বছর কাজ করেছেন এবং কাজের ফলাফল কি?

**গ) আগামী ১২ মাসের লক্ষ্য:** নিম্নোক্ত অপশনগুলো গোল করে দাগ দিন এবং প্রয়োজনীয় তথ্য গুলো লিখুনঃ

1. উৎপাদনের পরিমাণ:

বর্তমানের গতিতেই থাকবে দেড় গুন বৃদ্ধি পাবে দ্বিগুন হবে তিন গুন হবে

1. বিক্রির বৃদ্ধি: বর্তমানের গতিতেই থাকবে দেড় গুন বৃদ্ধি পাবে দ্বিগুন হবে তিন গুন হবে
2. আগামী ১২ মাসে মোট বিক্রির টার্গেট (টাকার অংকে)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_
3. কোন পরিসরে আপনি আপনার পণ্য বিক্রি করেন জেলা লিড ফার্মে দেশব্যপি আন্তর্জাতিক বাজারে
4. আপনি কি নতুন ধরণের কৃষি যন্ত্র, সেগুলোর স্পেয়ার পার্টস তৈরি করতে এবং বাজারজাত করতে চান? হ্যাঁ না

যদি হ্যাঁ হয়, তাহলে কোন মেশিন ও স্পেয়ার পার্টস?

১\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ২\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ৩\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. আপনি কি ব্যবসার আয় বাড়ানোর জন্য কৃষি যন্ত্রের সন্নিবেশন (এসেম্বলিং) করতে চান?

হ্যাঁ না

যদি হ্যাঁ হয়, তাহলে কোন যন্ত্র?

১ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ২ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ ৩ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. আপনার কাঁচামালের সরবরাহ কোথার থেকে পেতে চান? (একাধিক উত্তর হতে পারে)

* জেলা পর্যায়ের বিপণনকারি
* জাতীয় পর্যায়ের বিপণনকারি
* সরাসরি আমদানি করতে চাই
* কোণ জায়গা থেকে (উল্লেখ করুন)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. আপনি কোন পর্যায়ে আপনার পণ্যের বিক্রি ও বিপণন করতে চান?(একাধিক উত্তর হতে পারে)

* জেলা পর্যায়ে সরাসরি বিক্রি
* জাতীয় পর্যায়ে সরাসরি বিক্রি
* জেলা পর্যায়ের ডিসট্রিবিউটোরদের কাছে বিক্রি
* জেলা পর্যায়ের ডিসট্রিবিউটোরদের কাছে বিক্রি
* অন্যান্য (উল্লেখ করুন) \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. আপনি কি বড় মেশিনারি কোম্পানি গুলোর সাথে আপনার ব্যবসায়িক সম্পর্ক তৈরি করতে চান? (রপ্তানিকারক ও দেশীয় কোম্পানিসহ)

হ্যাঁ না

উত্তর হ্যাঁ হলে, কিভাবে আপনি বড় কোম্পানিগুলোর সাথে আপনার ব্যবসায়িক সম্পর্ক তৈরি করতে চান? (৩-৪ বাক্যে লিখুন)

1. আপনার কি নতুন কর্মসংস্থান তৈরির পরিকল্পনা আছে? বিশেষ করে নারী আর যুব কর্মীদের জন্য?

হ্যাঁ না

উত্তর হ্যাঁ হলে, তাহলে কিভাবে আপনি কর্মসংস্থান তৈরি করবেন? (৩-৪ বাক্যে লিখুন)

1. আপনি কি আপনার কর্মীদের পেশাগত স্বাস্থ্য ও নিরাপত্তার উন্নয়নের জন্য কাজ করতে চান?

হ্যাঁ না

উত্তর হ্যাঁ হলে, কিভাবে তা করবেন উল্লেখ করুন? (৩-৪ বাক্যে লিখুন)

1. নিম্নলিখিত কোন ক্ষেত্রটিকে আপনি আপনার ব্যবসার বিনিয়োগের জন্য বাছাই করতে চান? (একাধিক উত্তর হতে পারে)

* দক্ষ কর্মী নিয়োগ
* নতুন মেশিন
* নতুন যন্ত্রাংশ
* অবকাঠামোগত উন্নয়ণ
* উৎপাদন বাড়ানো
* ঋণে বিক্রি(ক্রেডিট সেলস)
* মানব সম্পদ উন্নয়ন
* ব্যবসার প্রসার
* অন্যান্য(উল্লেখ করুন)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

1. k) ব্যবসার লাভ বাড়ানোর জন্য কোন ক্ষেত্র থেকে লগ্নি কর্মতে চান? (একাধিক উত্তর হতে পারে)

* নিজের টাকা
* ব্যাঙ্ক অথবা আর্থিক প্রতিষ্ঠান থেকে লোণ
* নতুন পার্টনার
* অগ্রিম বিক্রয় /advance sale
* স্বজন বা পরিবার থেকে ঋণ
* অন্যান্য(উল্লেখ করুন)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_

ঘ) এসএমই দের জন্য গুরুত্বের ক্ষেত্র সমূহঃ **আগামী ১২ মাসে ব্যবসার কাঙ্ক্ষিত অবস্থানে পৌঁছাতে যেই বিষয়গুলো আপনার কাছে গুরুত্বপূর্ণ সেগুলো তে টিক দিন।** (একাধিক উত্তর হতে পারে)

* জাতীয় (বাংলাদেশ) মান রক্ষা করা (BDS)
* আন্তর্জাতিক মান রক্ষা করা , e.g., ISO 9001, (ISO, Chinese, USA, EU)
* ফাউনড্রি সংযুক্ত করা (মেটাল কাস্টিং)
* প্লাস্টিক ও রাবার প্রসেসিং মেশিনার‍ি যুক্ত করা
* মেটাল কাজের মেশিনার‍ি যুক্ত করা (মাশিনে টুলস, ওয়েল্ডিং, ইত্যাদি)
* প্রস্তুতকৃত স্পেয়ারপার্টস এর মান আরও উন্নত করা
* লিড ফার্মগুলোর সাথে ব্যবসায়িক যোগাযোগ তৈরি ও শক্তিশালী করা
* দেশব্যপি সাপ্লাই চেইন তৈরি করা (sales agent, own sales center, dealership, franchise)
* কৃষি যন্ত্রের আন্তর্জাতিক সাপ্লাই চেইনের সাথে যুক্ত হওয়া (যেমন; ইন্ডিয়া, চীন, থাইল্যান্ড, ইউএসএ, ইইউ, জাপান, সাউথ করিয়ার Tata, John Deere, Agco, ইত্যাদি কোম্পানি
* আন্তর্জাতিক বাজারে প্রবেশগম্যতা পাওয়া( যেমন; ভারত, নেপাল, চীন ও অন্যান্য দেশে রপ্তানি করা),
* গ্রাহকদের কাছে বিক্রির আগে মেশিনগুলি বা খুচরা যন্ত্রাংশ (প্রয়োজনে) সংশোধন বা পুনঃনির্মাণ করুন

**ঙ)** প্রশিক্ষণ কর্মসূচির মাধ্যমে আপনার কর্মশক্তির সক্ষমতা তৈরি করার(একাধিক উত্তর হতে পারে)

* কর্মীদের প্রশিক্ষণের জন্য কর্ম দিবসের সময় অবকাশের অনুমতি দেয়া
* কর্মীদের তাদের কাজের জায়গার বাইরে পূর্ণকালীন (সংক্ষিপ্ত কোর্স) প্রশিক্ষণ করার অনুমতি দেয়া
* কর্মীদের পূর্ণ-সময় প্রশিক্ষণ গ্রহণকালেও মজুরি প্রদান করা
* কর্মীদের আপনার কোম্পানির কর্মীদের প্রশিক্ষক হিসাবে প্রশিক্ষণ দেওয়ার অনুমতি দেয়া
* কর্মীদের অন্যান্য সংস্থার শ্রমিকদের প্রশিক্ষক হিসাবে প্রশিক্ষণ দেওয়ার অনুমতি দেয়া
* প্রশিক্ষণ কার্যক্রমের জন্য কারখানায় স্থান সরবরাহ করুন
* প্রশিক্ষণ কার্যক্রমের জন্য কারখানায় সরঞ্জাম সরবরাহ করুন
* অন্য কারখানার কর্মীদের আপনার কারখানায় প্রশিক্ষণের অনুমতি দেয়া
* কর্মীদের প্রশিক্ষণের জন্য অর্থ প্রদান করুন

চ) আর্থিক ক্ষেত্রে প্রবেশগম্যতাঃ **(দয়া করে আলাদা কাগজের উত্তর দিন): আপনি কীভাবে আপনার অর্থ পরিচালনা করবেন? পরবর্তী ১২ মাসের জন্য আপনার লক্ষ্যে পৌঁছানোর জন্য প্রয়োজনীয় অর্থ / নগদ টাকা পরিচালনা করার জন্য আপনার পরিকল্পনার সংক্ষিপ্ত বিবরণ দিন। কমপক্ষে একটি দুটি অনুচ্ছেদের উত্তর দিন।**

ছ) বাঁধা এবং সেগুলি কাটিয়ে উঠতে আপনার পরিকল্পনাঃ (দয়া করে কাগজের একটি পৃথক অংশে উত্তর দিন)। আপনি কৃষি যন্ত্রপাতি এবং খুচরা যন্ত্রাংশ উৎপাদন, সন্নিবেশন এবং / অথবা বিক্রয় ক্ষেত্রে কী ধরণের বাঁধার মুখোমুখি হচ্ছেন? পরবর্তী ১২ মাসের জন্য আপনার লক্ষ্যে পৌঁছানোর জন্য প্রতিটি বাঁধা অতিক্রম করার ক্ষে ত্রেআপনার পরিকল্পনার সংক্ষিপ্ত বিবরণ দিন।

**জ) যে সকল ক্ষেত্রে কাজ করার জন্য সিসা-এমইএ’র সহায়তার প্রয়োজনঃ** (দয়া করে কাগজের একটি পৃথক টুকরোতে উত্তর দিন)। আপনার লক্ষ্যে পৌঁছানোর জন্য আপনি প্রকল্প থেকে কোন ধরনের সহায়তা পেতে চান এবং কেন এইগুলি প্রয়োজন?

১)প্রয়োজনীয় ডক্যুমেনট(জমা দেওয়ার জন্য সংযোজন করুন)

**বৈধ কাগজাদি (লিগাল ডক্যুমেন্ট) :** যদি থাকে তবে আপনার প্রতিষ্ঠানের নিবন্ধন সনদ সংযুক্ত করুন।এছাড়াও, দয়া করে নীচের তালিকায় হ্যাঁ / না উল্লেখ করুন।

১) ট্রেড লাইসেন্স হ্যাঁ না

২) টিন (TIN) নাম্বার হ্যাঁ না

৩)VAT রেজিট্রেশনের কাগজ, হ্যাঁ না

৪) প্রতিষ্ঠানের ব্যাঙ্ক একাউন্টের বিবরণ হ্যাঁ না

৫) এর বাইরে যেকোনো ব্যবসা সম্পর্কিত ডক্যুমেনট যা আপনি জগ করতে চান (নাম উল্লেখ করুন)\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_